

## INCARICO VENDITA PRODOTTI FAMIGLIA ECOBOX CHARGE

**CHIMA GROUP**, di seguito identificata come Società, avente sede legale in Via Dante Alighieri 4/6 25058 Sulzano (BS) & P. Iva – C.F. 04382860981. Conferisce con il presente incarico autorizzazione alla vendita all'Azienda (successivamente identificata come Partner):

|                        |  |
|------------------------|--|
| RAGIONE SOCIALE        |  |
| NOME E COGNOME         |  |
| INDIRIZZO COMPLETO     |  |
| CAP, CITTA', PROVINCIA |  |
| PARTITA IVA            |  |
| CODICE FISCALE         |  |
| CELLULARE              |  |
| EMAIL                  |  |
| PEC E/O UNIVOCO        |  |
| IBAN                   |  |

### PREMESSO CHE

La Società ha per oggetto la commercializzazione di beni e servizi attraverso agenti, reti di vendita e/o Call Center, il Partner conferma di essere in possesso delle abilitazioni necessarie per poter collaborare in modo proattivo attraverso la propria struttura commerciale. Ciò premesso è parte integrante del presente incarico a mezzo del quale la Società conferisce autorizzazione al Partner il quale, con la sottoscrizione dello stesso, accetta la collaborazione in ogni sua parte.

### IL RAPPORTO TRA LE PARTI SARA' REGOLATO COME SEGUE

**Art. 1 RUOLO PARTNER:** Il Partner si impegna a promuovere la vendita della soluzione EcoBox Charge e a gestire in modo totalmente autonomo le richieste di attivazione di potenziali clienti interessati, sia che provengano da attività di vendita diretta, sia che provengano da appuntamenti prefissati dal call center partner ingaggiato dalla Società. Il Partner ha rapporti diretti con la Società dalla quale riceve: formazione, supporto tecnico e commerciale, materiale PDF da poter stampare e consegnare ai potenziali clienti visitati. Dopo che il Partner avrà sviluppato 50.000€ di fatturato all'interno dello stesso mese riceverà da parte della Società: Biglietti da visita personalizzati, e-mail aziendale, Tablet;

**Art. 2 CLAUSOLE RECESSO INCARICO:** Qualora il Partner attui comportamenti o azioni che possano risultare pregiudizievoli per la Società, questi costituiranno giusta causa per interrompere immediatamente il presente incarico senza che nulla debba essere riconosciuto al Partner, fatta eccezione dei compensi maturati dallo stesso e non ancora percepiti. È fatto divieto la diffusione non autorizzata di informazioni commerciali, tecniche o amministrative che non siano state preventivamente accordate con la Società e dalla stessa autorizzate per forma scritta. A completamento di quanto sopra indicato, altra clausola di recesso immediato del presente incarico è legata alla produzione. Laddove il Partner sviluppi una conversione in ordine inferiore al 15% rispetto agli appuntamenti erogati e non compensi questa insoddisfacente performance con almeno 1 cliente pagabile mensile. Questa produzione se non rispettata darà modo alla Società di poter sospendere in modo immediato il presente incarico;

#### ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)



**Art. 3 APPUNTAMENTI TELEMARKETING:** L'azienda si impegna a fornire al partner fino ad un massimo di 3 (tre) appuntamenti giornalieri con attività interessate a valutare l'opportunità offerta dalla fornitura CHARGE della famiglia ECOBOX. L'erogazione degli appuntamenti si manterrà attiva sino a quando il Partner sarà in grado di garantire una conversione in vendita non inferiore al 20% rispetto agli appuntamenti ricevuti e verrà avviata solo ed esclusivamente nei confronti di coloro che svilupperanno la vendita di almeno 3 unità CHARGE, a prescindere dalla tipologia prodotto, all'interno dello stesso mese lavorativo. In caso di conversione inferiore e in assenza di vendite dirette, non solo cesseremo l'erogazione degli appuntamenti, ma potremo anche decidere di risolvere il presente incarico;

**Art. 4 CLIENTI:** Sono considerati CLIENTI EFFETTIVI solo quelle realtà che, una volta ricevuta approvazione da parte del nostro Partner di noleggio operativo, procederanno con la firma del contratto di noleggio e la firma del verbale consegna e installazione del bene acquistato. Sino ad allora, nulla sarà dovuto al Partner;

**Art. 5 ESCLUSIVA DI ZONA:** Non è prevista alcuna esclusiva di zona a meno che il Partner riesca a garantire, come produzione diretta, al netto degli appuntamenti, almeno 4 macchine mese regolarmente piazzate per almeno 3 (tre) mesi consecutivi. Sino a questo momento saremo liberi di attivare più agenti all'interno dello stesso territorio e decidere di attribuirlo, con esclusiva, in un secondo momento, a colui che raggiungerà per primo l'obiettivo descritto per attivare tale opzione di esclusiva;

**Art. 6 ACCORDI SPECIALI:** È concessa l'opportunità di valutare integrazioni al presente accordo, condizione unica è quella di sviluppare un fatturato all'interno dell'anno solare, di almeno 250.000,00€ al netto dell'Iva e del contributo erogato ad ogni cliente CHARGE;

**Art. 7 AREA MANAGER:** Il Partner che ne faccia richiesta potrà partecipare al programma di sviluppo AREA MANAGER, a tal proposito però dovrà organizzarsi in modo autonomo per ricercare, selezionare e avviare collaboratori e agli stessi l'Azienda NON garantisce alcun appuntamento, dovranno essere totalmente autonomi nella ricerca di nuove opportunità di vendita, in virtù di un listino compensi opportunamente adeguato. Il programma AREA MANAGER diventa automaticamente attivo nel momento in cui la rete del Partner arriva a garantire, al netto della produzione diretta del Partner stesso, almeno 10 (dieci) nuovi clienti attivati ogni mese per almeno 3 mesi consecutivi e in tutto ciò, il Partner dovrà garantire e mantenere la conversione minima in vendita sugli appuntamenti ricevuti completandoli con eventuale produzione diretta se necessario;

**Art. 8 PAGAMENTI:** Il Partner non può ricevere acconti e/o anticipi. I compensi maturati vengono pagati ogni 21 (ventuno) giorni dal momento del corretto deposito in firma del verbale consegna e installazione beni da parte dei clienti acquisiti dal partner. Eventuali ritardi derivanti da anomalie procedurali del partner finanziario non potranno causare\generare lamentele nei confronti dell'Azienda, a patto che questa sia in grado di dimostrare al Partner l'estraneità ad eventuali casistiche di ritardo, solitamente eventualmente manifestabili all'interno di date comprendenti festività nazionali;

**Art. 9 PIANO COMPENSI:** Il listino compensi in vigore al momento della sottoscrizione del presente incarico viene di seguito indicato. Laddove dovessero mutare delle condizioni, invieremo comunicazione scritta al Partner:

| PRODOTTO      | ORIGINE          | COMPENSO  | PRODUZ. MINIMA |
|---------------|------------------|-----------|----------------|
| CHARGE BASE   | TELEMARKETING    | 600,00€   | 20% VISITATO   |
| CHARGE BASE   | VENDITA DIRETTA* | 800,00€   | 1 AL MESE      |
| CHARGE MEDIUM | TELEMARKETING    | 700,00€   | 20% VISITATO   |
| CHARGE MEDIUM | VENDITA DIRETTA* | 900,00€   | 1 AL MESE      |
| CHARGE TOP    | TELEMARKETING    | 800,00€   | 20% VISITATO   |
| CHARGE TOP    | VENDITA DIRETTA* | 1.000,00€ | 1 AL MESE      |

\*Vendite su segnalazione Cliente verranno remunerate come TELEMARKETING e non parteciperanno alle GARE MENSILI

**Art. 10 GARA MENSILE:** Ogni mese riparte da zero la gara produzione che porta un compenso extra sia a vendite da Telemarketing, sia da vendita diretta, senza però comprendere le vendite da segnalazione clienti. Al raggiungimento delle 3 macchine vendute nello stesso mese, scatta gettone extra retroattivo di 100,00€ su ogni macchina venduta e, al raggiungimento delle 10 macchine vendute all'interno dello stesso mese, scatta un ulteriore gettone di 100,00€

#### ChiMa Group

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)



retroattivo su ogni macchina venduta nel mese. Si intendono macchine vendute le macchine che verranno consegnate a clienti definiti nel precedente Art. 4 del presente incarico;

**Art. 11 IMPEGNO DEL PARTNER:** Il Partner si impegna a garantire già nel corso del primo mese almeno 1 (una) macchina Charge venduta e pagabile;

**Art. 12 DURATA ACCORDO E SPESE:** Il presente accordo ha durata 180 (cento ottanta) giorni dal momento della firma e si rinnova per tacito accordo di volta in volta di pari periodo. In ogni momento entrambe le parti possono decidere di interrompere l'accordo tramite comunicazione da inviare a mezzo PEC. Tutte le spese per la gestione del presente incarico sono a carico del Partner così come i costi di gestione dello stesso e lo stesso dichiara che nulla avrà mai a pretendere nei confronti della Società, anche nel caso di interruzione del presente incarico per mancato raggiungimento della produzione minima richiesta di un contratto pagabile nel primo mese e di una produzione che garantisca almeno il 15% sul telemarketing erogato e/o vendite dirette a saturazione di eventuali performance negative di chiusura appuntamenti che non siano vendite da segnalazione cliente;

**Art. 13 FORO COMPETENTE:** Per qualsiasi controversia il foro competente verrà di volta in volta scelto dalla Società e il Partner si impegna nel rispetto di questo Articolo;

Sulzano (BS), Li \_\_\_\_/\_\_\_\_/202\_\_\_\_

Timbro e Firma ChiMa Group

Per accettazione – PARTNER



PER SPECIFICA APPROVAZIONE AI SENSI E PER GLI EFFETTI DI CUI AGLI ARTT. 1342 E SEGUENTI DEL CODICE CIVILE DICHIARO DI AVER LETTO E DI ACCETTARE ESPRESSAMENTE GLI ARTT. 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10, 11, 12, 13, E CHE GLI STESSI SONO STATI OGGETTO DI ATTENTA, SPECIFICA ED ESAUSTIVA TRATTATIVA. MI IMPEGNO INOLTRE A NON COLLABORARE CON ALTRE AZIENDE CHE OFFRANO SOLUZIONI CONCORRENZIALI RISPETTO A QUANDO SOTTOSCRITTO CON IL PRESENTE INCARICO O CHE ABBIAMO INTRECCIATO CON LA STESSA RAPPORTI LAVORATIVI, DANDONE PREVENTIVA COMUNICAZIONE PER AUTORIZZAZIONE. CON LA FIRMA CHE SEGUE AUTORIZZO INOLTRE AL TRATTAMENTO DEI MIEI DATI AI SENSI E PER GLI EFFETTI DELL'ART.13 DEL GDPR 2016/679 E SUCCESSIVE MODIFICHE

Sulzano (BS), Li \_\_\_\_/\_\_\_\_/202\_\_\_\_

Per accettazione – PARTNER



**ChiMa Group**

Sede Legale: Via D. Alighieri, 4/6 – 25054 Sulzano (BS)  
Sede Operativa: Via Nazionale, 307 – 24062 Costa Volpino (BG)  
P. Iva & C.F. 04382860981 – PEC: [chimagroup@legalmail.it](mailto:chimagroup@legalmail.it)  
SDI: USAL8PV - Email: [direzione@chimagroup.it](mailto:direzione@chimagroup.it)

